



“Nu får vi direkte adgang ned til maskinen, så vi kan komme ind og tilbyde flere ydelser, mere support, end vi har kunnet før,” siger Kåre Christensen, adm. direktør og medstifter af Wingmen Solutions. Foto: Thomas Nielsen

It-komet sælger fra til hollandsk kapitalfond

Det danske it-selskab Wingmen Solutions skal fremover skabe vækst i samarbejde med nye partnere

stifter, bliver nu sammen med hollandske Avit Group lagt under et nyt moderselskab, som bliver til gennem investeringer fra den hollandske kapitalfond Quadrum Capital og selskabernes aktionærer. De to brands kommer til at fortsætte i deres nuværende form i det, som parterne kalder et slagkraftigt nyt europæisk netværk.

Adgang til maskinen

“Jeg tror, at den største forskel bliver, at vi kan sætte et større aftryk nu. Avit Group kan nogle ting, som ville tage os tre-fire år selv at opfinde, hvis vi skulle lave en driftsorganisation, som bare minder lidt om det, de har fået bygget op. Nu får vi direkte adgang ned til maskinen, så vi kan komme ind og tilbyde flere ydelser, mere support, end vi har kunnet før,” siger Kåre Christensen, der er adm. direktør og medstifter af Wingmen Solutions.

Parterne ønsker ikke at oplyse, hvad den samlede værdifastsættelse lyder på. Wing-

men Solutions bestyrelsesformand og medstifter Stig Abildsø har tidligere oplevet stor succes med selskabet Axxess, som han stiftede i 2000 og i 2014 solgte videre til Atea for 317 mio. kr.

Ser det ikke som et salg

Dengang oplevede han Axxess-navnet fordufte i Atea, og det er vigtigt for ham at understrege, at investeringen ikke skal betragtes som en del af et salg.

“Vi ser det ikke som et salg – men mere som at komme med på et større lokomotiv, der skal rulle det her ud i Nordeuropa,” siger Stig Abildsø.

Wingmen Solutions har specialiseret sig med sloganet om gerne at ville være deres kunders “wingman” inden for tre teknologiområder: netværk, datacenter og sikkerhed, hvor de forvalter it-infrastruktur løsninger. Siden selskabet blev stiftet i 2017, er medarbejderstaben vokset fra

nul til 60, og som en tidlig anerkendelse blev Wingman Solutions kåret som guldpartner hos it-giganten Cisco efter blot 17 måneder.

Ifølge kapitalfonden er både Wingmen Solutions og Avit Group udstyret med spidskompetencer, der giver anledning til et stort potentiale for samarbejdet.

“Avit Group og Wingmen er to meget anerkendte Cisco-partnere og fremviser allerede en enorm vækst. Med dette samarbejde, og ved at trække på deres viden og ekspertise, kan de accelerere denne vækst yderligere,” lyder det fra Rien Nagel, der er partner i Quadrum Capital.

Flere ressourcer

Wingmen Solutions har nu tænkt sig at ekspandere yderligere sammen med Avit Group, der blev stiftet i 2002.

Hollænderne har allerede ekspanderet med kontorer til flere europæiske lande. Oveni det har de for nylig etableret kontorer på Filippinerne og i USA. Kåre Christensen peger

på, at en kilde til succes bliver at få hurtigere adgang til ny teknologi.

“Når vi går ud og byder på større internationale projekter, så kommer vi til at have en helt anden muskel. Vi får flere ressourcer, og vi vil komme hurtigere til markedet, når der kommer nye teknologier. Nu er vi pludselig to selskaber, der vil lave en fælles investering i stedet for to selvstændige selskaber,” siger han.

Det nye europæiske netværk med Quadrum Capital i ryggen satser i de kommende år på at investere i nye selskaber, og der kan flere typer it-virksomheder være interessante.

“Vi har selvfølgelig været ude at lave en femårsplan for, hvordan vi vil investere. Vi er både interesserede i at gå ud og kigge på partnere, som er fuldt ud kørende i dag, men vi er også interesserede i at kigge på partnere, som måske mangler noget af det, som vi kan,” siger Kåre Christensen.

Af Harald Krebs

Det kan vise sig at være en årelang proces for it-selskaber at udvikle sig stærke indenfor support- og driftsydelser, og det er lige præcis her, at den danske netværksleverandør Wingmen Solutions nu vil tage et kvantespring.

Selskabet, der har it-millionær Stig Abildsø som med-

FAKTA | Wingmen Solutions

- Selskabet beskæftiger sig med netværk, datacenter og sikkerhed i forbindelse med kunders it-infrastruktur-løsninger.
- Blev stiftet i 2017 af Stig Abildsø, Morten Kolind og Kåre Christensen, der alle tre har en fortid i Axxess, som blev solgt til Atea for 317 mio. kr. i 2014.
- Har i dag over 60 medarbejdere fordelt på kontorer i Søborg og Lystrup.
- Nåede et overskud på 21 mio. kr. før skat for regnskabsåret 2020-21.