

## **Erfarne IT-iværksættere genforenes og starter ny virksomhed**

*Hovedkræfterne bag Axxess starter ny virksomhed inden for netværk og sikkerhed*

**Netværk & Sikkerhed:** I dag løfter tre af Danmarks tunge kompetencer i netværks- og sikkerhedsbranchen sløret for deres nye virksomhed: *Wingmen Solutions A/S*. Stifterne Kåre Christensen, Morten Kolind og Stig Abildsø kommer ud af en årtier lang fortid sammen i branchen, hvor Stig og Kåre senest var med til at opbygge Axxess. Morten Kolind har blandt andet en fortid som salgs- og marketingdirektør i NetDesign og de seneste to år har han været salgsdirektør i Axxess, hvor han har arbejdet med integrationen i Atea. *Wingmen Solutions* vil tilbyde Cisco-løsninger til danske virksomheder.

Wingmen Solutions bliver skabt ud fra en ambition om at kunne tegne en særlig profil og kultur:

”Vi skaber en virksomhed, hvor man altid leverer personlig service og er til stede i den virkelighed, der er hos den enkelte virksomhed. Samtidig vil vi opbygge en kultur, hvor man er drevet af viljen til at gå den ekstra mil for vores kunder og samarbejdspartnere,” siger Kåre Christensen.

En kundefokuseret tilgang skal tale til efterspørgslen i markedet hos især små og mellemstore virksomheder:

”Vi ved, at mange hellere vil være en stor kunde i en lille butik end en lille kunde i en stor butik. Det passer til vores ambition om at være bedst og ikke størst, og vi har erfaringen og evnerne til at leve op til det. Jeg tror også, at vi kan tiltrække mange dygtige profiler, der gerne vil være en del af dette nye set up” siger Stig Abildsø.

Virksomheden vil levere de netværks- og sikkerhedsløsninger markedet efterspørger. Samtidig har de en klar strategi om at være til stede og hjælpe kunderne med den igangværende transition fra hardware- til mere software baseret løsninger, hvor automatisering i netværkene bliver øget:

”Vi er ikke bundet af en allerede fastlagt organisation eller måde at gøre tingene på, så vi kan sætte et hold af ambitiøse medarbejdere, der følger med tiden og udviklingen mod mere automatisering,” siger Kåre Christensen og tilføjer:

”Det handler i bund og grund om, at vi vil skabe en arbejdsplads, hvor vi selv har lyst til at arbejde i mange år. Vi har haft mere administrative roller de seneste år, og nu glæder vi os til at komme ud i marken og igen stå ansigt til ansigt med dem, vi arbejder med.”

Det totale Netværk, Sikkerheds og Services markedet i Danmark er ca. 3.5-4.0 mia. stort, og it-markedet voksede ifølge de nyeste tal fra Danmarks Statistik med 8% fra 2014 til 2015. I øjeblikket drives markedet primært af Axxess, Conscia og TDC/Netdesign, og det ser *Wingmen Solutions* som en mulighed:

”Vi ser en kæmpe åbning i markedet, da der er tre store partnere, der sidder på mere end 90% af Cisco-markedet, som tegner sig for 80% af det danske marked for netværk og sikkerhed. Alle partnerne har enten generelle udfordringer eller flyttet fokus fra det danske marked – og det giver os en unik mulighed for at tage markedsandele,” udtaler Stig Abildsø

Kåre Christensen har fungeret som adm. direktør og partner fra 1.9.17, med fokus på Østdanmark, mens Morten Kolind af kontraktmæssige årsager først indtræder i sin rolle som direktør og partner den 1.10.17, med fokus på Vestdanmark. Stig Abildsø vil fungere som bestyrelsesformand og arbejde med forretningsudvikling.

Alle tre er ”netværks-veteraner” og har mere end 20 år erfaring med salg af netværk og sikkerhedsløsninger - primært baseret på produkter fra Cisco Systems.

**Kontakt Kåre Christensen på telefon 70202110 / 21303088 eller mail [kc@wingmen.dk](mailto:kc@wingmen.dk) for spørgsmål og yderligere kommentarer.**

## **Wingmen Solutions vil:**

- Rådgive, sælge, implementere og efterfølgende servicere IT-Infrastrukturløsninger (Netværk og sikkerhed)
- Være stærkt fokuseret på at opbygge en konsulent- og rådgivningsforretning, der skal være sparringspartner for alle danske virksomheder små som store.
- Hjælpe kunder og samarbejdspartnere med skiftet fra hardware til software og at flytte sig over i den automatiserede netværks-/sikkerhedsverden
- Altid være personligt tilgængelig for kunderne frem for at henvise til køb på en portal
- Opbygge en virksomhed der baserer sig på de nyeste digitale systemer, der giver transparens og enkelhed til glæde for kunder og medarbejdere i en ellers kompleks verden

## **Kort CV:**

### Stig Abildsø:

2015- Angle investor  
2000-2015 Co founder og CEO Axxess A/S  
1997-2000 CEO Merkantil data communication A/S  
1990-1997 Co founder og CEO FDC A/S

Stig Abildsø er 53 år, bosiddende i Marbella i Spanien, og har børnene Alberte 18 år, Alexander 20 år og Philip 24 år.

### Kåre Christensen:

2016-2017 Afdelingsdirektør for AV-, kablings- og Netværk/sikkerheds forretningen i Atea  
2015-2017 CEO Axxess A/S  
2007-2015 Salgsdirektør Axxess A/S

Kåre Christensen er 48 år og bor i Rungsted. Han er gift med Marianne og har 3 drenge, Storm på 3 år, Oliver på 8 år og Silas på 11 år.

Morten Kolind:

2015-2017 Salgsdirektør Axxess A/S  
2010-2014 CEO Rantek A/S  
2002-2010 Salgs- og marketingsdirektør NetDesign A/S  
1998-2002 Salgsdirektør WM-data Infrasonolutions A/S

Morten Kolind er 51 år og bor i Risskov ved Århus. Han er gift med Ann-Beth og har 4 børn, Camilla 22 år, Jonas 24 år, Christine 24 år og Malene 28 år.

## Branchen i tal

De seneste [tal fra Danmarks Statistik](#) viser, at den danske it-branche omsatte for 88.410.288.000 kroner i 2015. Her er udvalgte relevante poster:

2.0	mia. kr.:	Konsultation vedr. hardware
13.0	mia. kr.:	Konsultation vedr. systemer og software
7.7	mia. kr.:	Teknisk it-support
9.0	mia. kr.:	Licenser ifm. ret til softwarebrug
2.8	mia. kr.:	Videresalg af software
4.5	mia. kr.:	Videresalg af hardware og andet udstyr